

OTVORENI TRENING

Njezino Veličanstvo Prodajna prezentacija

08. lipnja 2017. hotel Aristos, Zagreb- Buzin, od 09 do 16.15 sati



Ovo je trening koji se isključivo bavi jačanjem prezentacijskih vještina B2B prodavača!

Jedna od ključnih slabosti u nastupu mnogih prodavača krije se upravo u području za kojeg mnogi prodavači vide kao vlastitu snagu - a to je područje predstavljanja ponude. Pogotovo u b2b prodaji ova slabost može fatalna za konačni prodajni rezultat. Nerazlikovanje b2b i b2c argumenata, fokus na predstavljanju tehničkih i sadržajnih obilježja i funkcija i zanemarivanje konkretnih koristi za pojedinačnog sugovornika bez prilagodbe argumenata te izostanak kreativnih prezentacijskih tehnika - to su problemi koje će ovaj trening ukloniti.

Prijavite se do 8. svibnja i ostvarite 15% popusta, tada je iznos otvorenog treninga 1189.15kn + PDV umjesto 1399 + PDV.

NA OVOM TRENINGU ĆETE
NAUČITI

- Specifičnosti b2b prodajne prezentacije
- Razumijevanje pojma "Jedinstveni prodajni argumenti"
- Što je Prezentacijski EKG i kako ga iskoristiti u prodajnoj prezentaciji
- Kako iskoristiti princip "Etos-patos-logos" u prodajnoj prezentaciji
- Dodatni prezentacijski alati
- Uvježbavanje prezentacijskih vještina

Više informacija na: 091/ 44 88 002
vedran.andric@bicanic-consulting.eu